

「最初に選ばれる会社」になるための 見積業務の改革

業務改革セミナー

～リフォーム営業の受注率は“見積スピード”で決まる！～

こんな「お悩み」ありませんか？

- ☑ 見積に3日以上かかってしまい失注する
- ☑ 属人化で対応の質・スピードに差がある
- ☑ 一括見積サイトで他社に負けてしまう

現在の競争環境とは？

- ・紹介／直接依頼から「検索&比較」の時代へ
- ・一括見積サイト（例：ホームプロ等）が台頭
- ・3～5社の比較が当たり前

セミナー
見どころ

提案スピードと業務の仕組み化で差をつける

1) 最速のレスポンスを実現

競合が動き出す前に、正確な見積を提示し
主導権を握る。

2) 三原則の徹底:

「早く・効率よく・確実に」を 組織に定着させる
具体的な改革テーマ。



セミナー
日時

■日時 **7月23日(木) 10:00~10:45 (無料!)**

■会場 **WEBセミナー：スマホからでも視聴可能です**

※ご登録頂いたメールアドレスに招待メールを配信いたします。

WEBからの
お申込みは下記QRコード

■お問合せ (株) 建築資料研究社 日建学院
システム事業部 (TEL: 03-3971-8815)
またはお近くの日建学院まで



お申し込みはこちら ▶▶▶ FAX: 03-3988-7715 (24時間受付) またはQRコード

会社名	TEL	
住所		
参加者名	E-Mail	